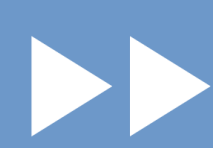


WAAROM KIEZEN 55+ ONDERNEMERS VOOR LIQUIDATIE VAN HUN BEDRIJF?

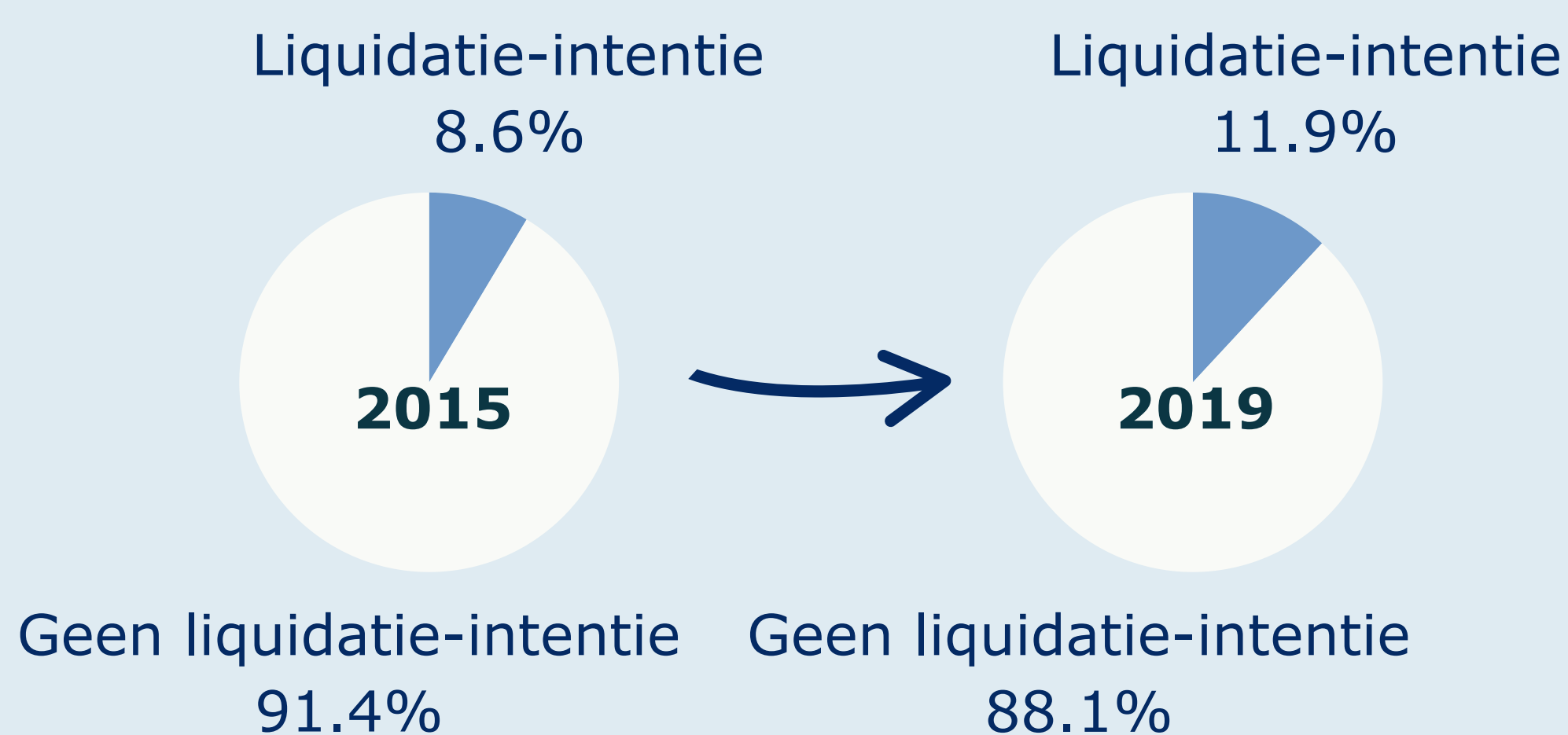


UHASSELT

Maxime Nelissen
Master Handelsingenieur 2024-2025
Onder begeleiding van prof. dr. Hoekx & dhr. Sheshblooki

INTRODUCTIE

- Verschillende soorten uittreding
- Uitstapstrategie ≠ feitelijke uittreding
- Liquidatie is ongunstig voor velen



METHODOLOGIE



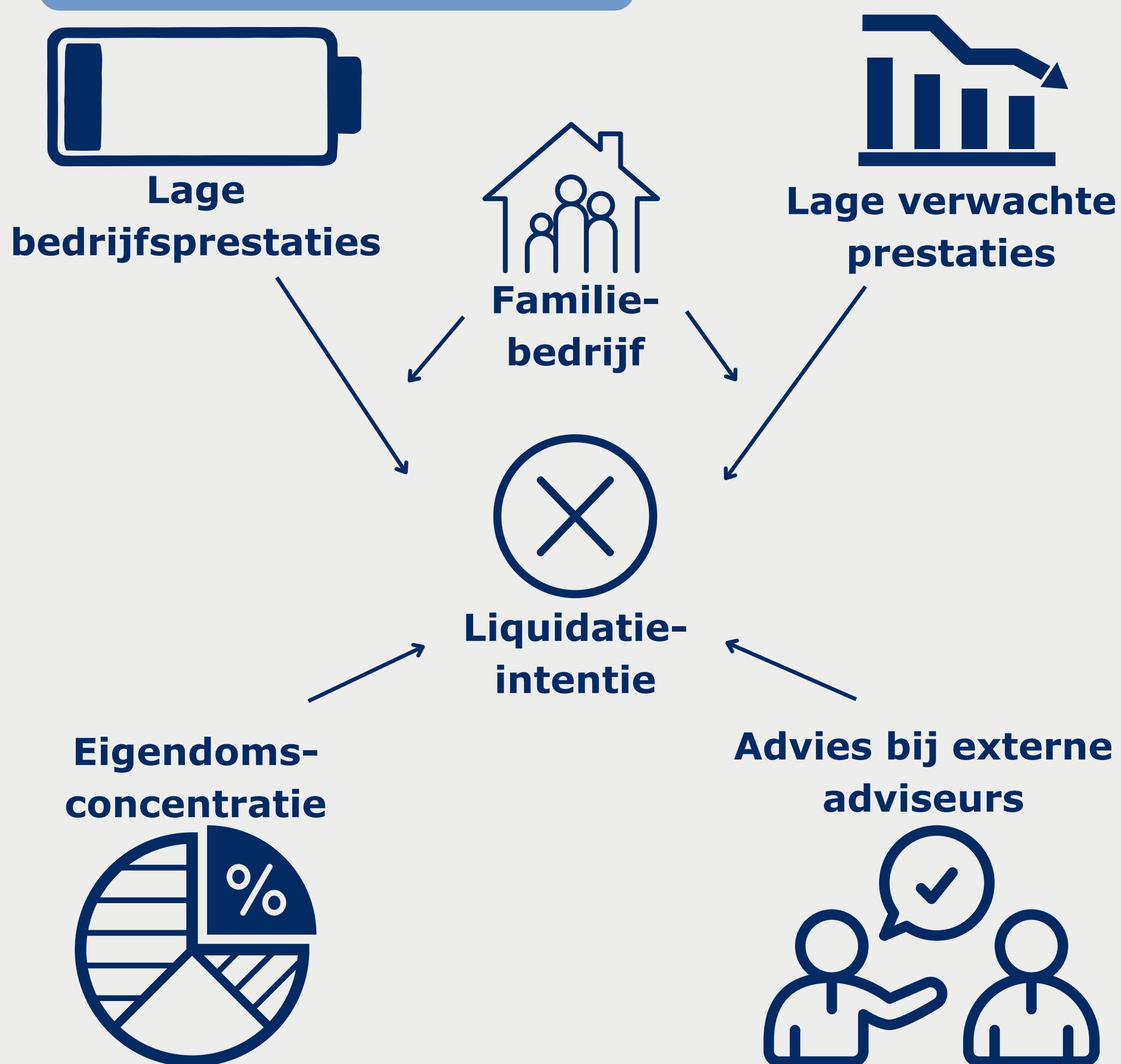
Enquête inzake bedrijfsoverdracht
Vlaamse bedrijfsleiders
KMO's en micro-ondernemingen
Logistische regressieanalyses

STEEKPROEF



Familiebedrijf: 90,1%
Grootte: 0 - 290
Leeftijd: 55 - 85

ONDERZOEKSMODEL



RESULTATEN



Lage verwachte prestaties

- Hoge opportuiniteitskost → angst
- Dalende motivatie om onderneming operationeel te houden



Lage verwachte prestaties & Moderatie familiebedrijf

Geen invloed van verwachte prestaties



Lage bedrijfsprestaties & Moderatie Familiebedrijf Eigendomsconcentratie Advies bij externe adviseurs

- Complexiteit van familiebedrijven
- Meerderheid in aandelen ≠ volledig zeggenschap
- Beperkte steekproef

CONCLUSIE

- Toekomst positief inzien zorgt voor lagere liquidatie-intentie
- Beleidsmakers kunnen liquidatie verhelpen door:
 - Doelgerichte programma's
 - Focus op begeleiding bij innovatie en het versterken van marktopportuiniteiten
- Toekomstig onderzoek:
 - Paneldata
 - Andere meting van afhankelijke variabele



Benieuwd naar het volledige onderzoek?

Scan me

